anit

Разработка, поддержка и автоматизация
цифровых решений для роста бизнеса

Строим цифровую среду для бизнеса

с акцентом на интеграции и автоматизацию

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Чем мы занимаемся

Коротко формулируем измеримые цели, ключевые задачи и ожидаемый результат — общий ориентир для команды и бизнеса.

01

Разработка для e-commerce

Создаем интернет-магазины, корпоративные сайты, каталоги и B2B-кабинеты

02

Автоматизация процессов

Внедряем CRM, настраиваем воронки, роботов и бизнес-процессы под задачи отделов и компании

03

Интеграции и аналитика

Связываем сайт, CRM, 1С, телефонию, каналы коммуникации и внешние сервисы; настраиваем сквозную аналитику и BI для контроля метрик

04

Кастомная разработка

Разрабатываем модули, приложения и сервисы, когда типовых решений недостаточно

05

Сопровождение и развитие

Берем на поддержку всё, что построили, и развиваем систему под задачи бизнеса

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Клиенты

Нам доверяют компании из разных отраслей и регионов.
Здесь — часть брендов, с которыми мы запускаем
и развиваем цифровые продукты.

BRAVO

ВИЛКИ·ПАЛКИ

ЛУННЫЙ СВЕТ

РЁМИ
ГИПЕРМАРКЕТЫ · СУПЕРМАРКЕТЫ · УНИВЕРСАМЫ

КоробоК

БЕЛОРУССКАЯ КОСМЕТИКА
СЕТЬ ФИРМЕННЫХ МАГАЗИНОВ

Beauty Prof
сеть парикмахерских супермаркетов

ПЕЛИКАН

Чизбор Помидор

НОВО ТОРГ

ХОТУ·АС
ПРОДУКТ СЕВЕРА

АМУРСТАЛЬ
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД

SOLARIS
ОПТИКА

EGO
laboratory

AP TRADE

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Разработали B2B кабинет производственной компании “Амурсталь”

- B2B кабинет
- 1С-Битрикс
- 1С: УПП
- Металлопрокат

Описание

B2B-кабинет для завода «Амурсталь»: закрытый онлайн-сервис для оптовых покупателей сортового проката с каталогом, заказами и документами, где клиент видит остатки, цены и статусы отгрузок в режиме реального времени.

Цели

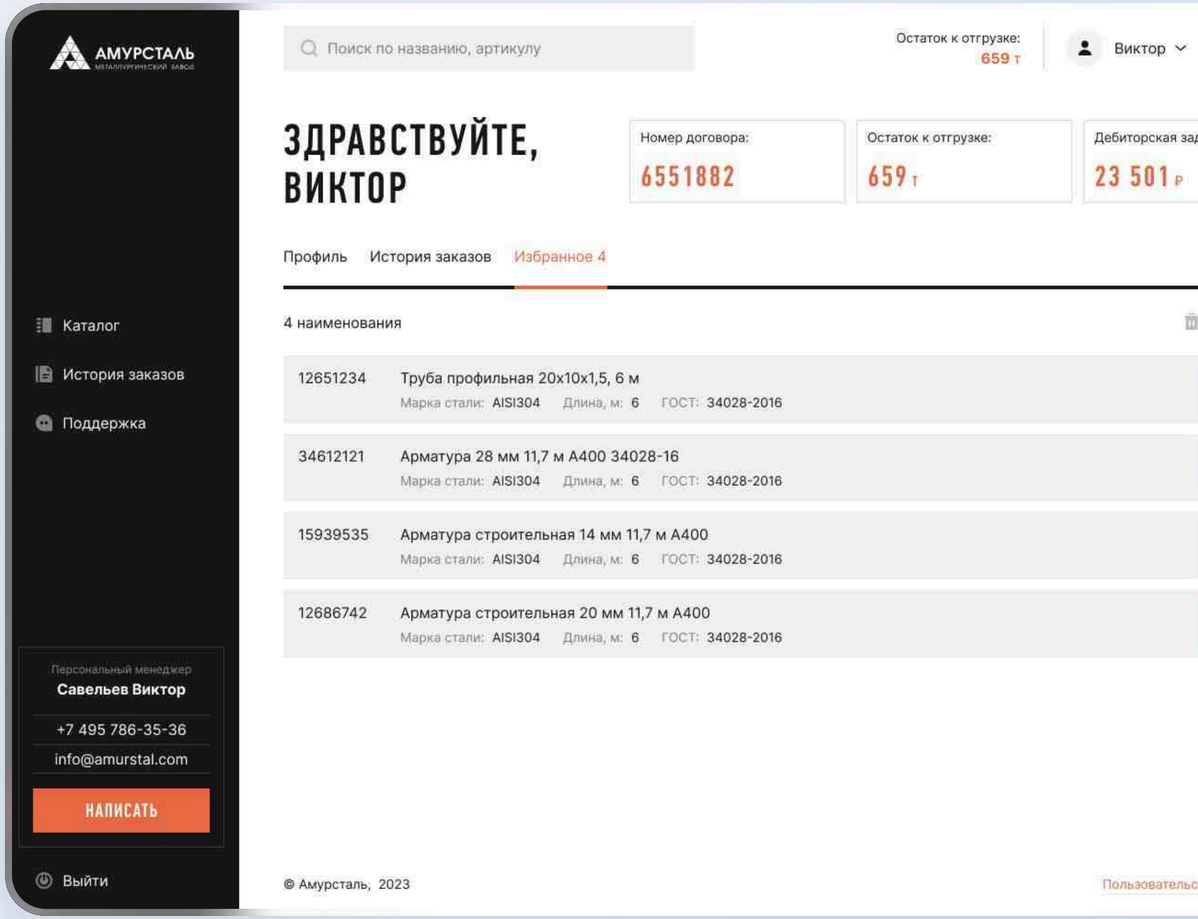
Автоматизировать закупки и документооборот; ускорить продажи; дать клиентам актуальные данные (остатки, цены, статусы) и прозрачный контроль заявок без лишних обращений в отдел продаж.

Задача

Разработали закрытый портал на 1С-Битрикс «Бизнес» с интеграцией 1С ERP: каталог и корзина, онлайн-остатки и цены, история заказов, статусы отгрузок, документооборот (счета, договоры, акты), профили и холдинговая структура, умный поиск, авторизация/регистрация и тикет-система; в итоге клиенты оформляют и контролируют заказы самостоятельно, а отдел продаж работает по единой и актуальной информации.

Кейс

Здесь



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

SHiFA — корпоративный сайт сети медицинских центров

- Корпоративный сайт
- 1С-Битрикс
- Медицина

Описание

Сайт сети клиник с разделами услуг (медцентр, косметология, стоматология), страницами врачей и клиник, прайсом, акциями и онлайн-формой записи на приём.

Цели

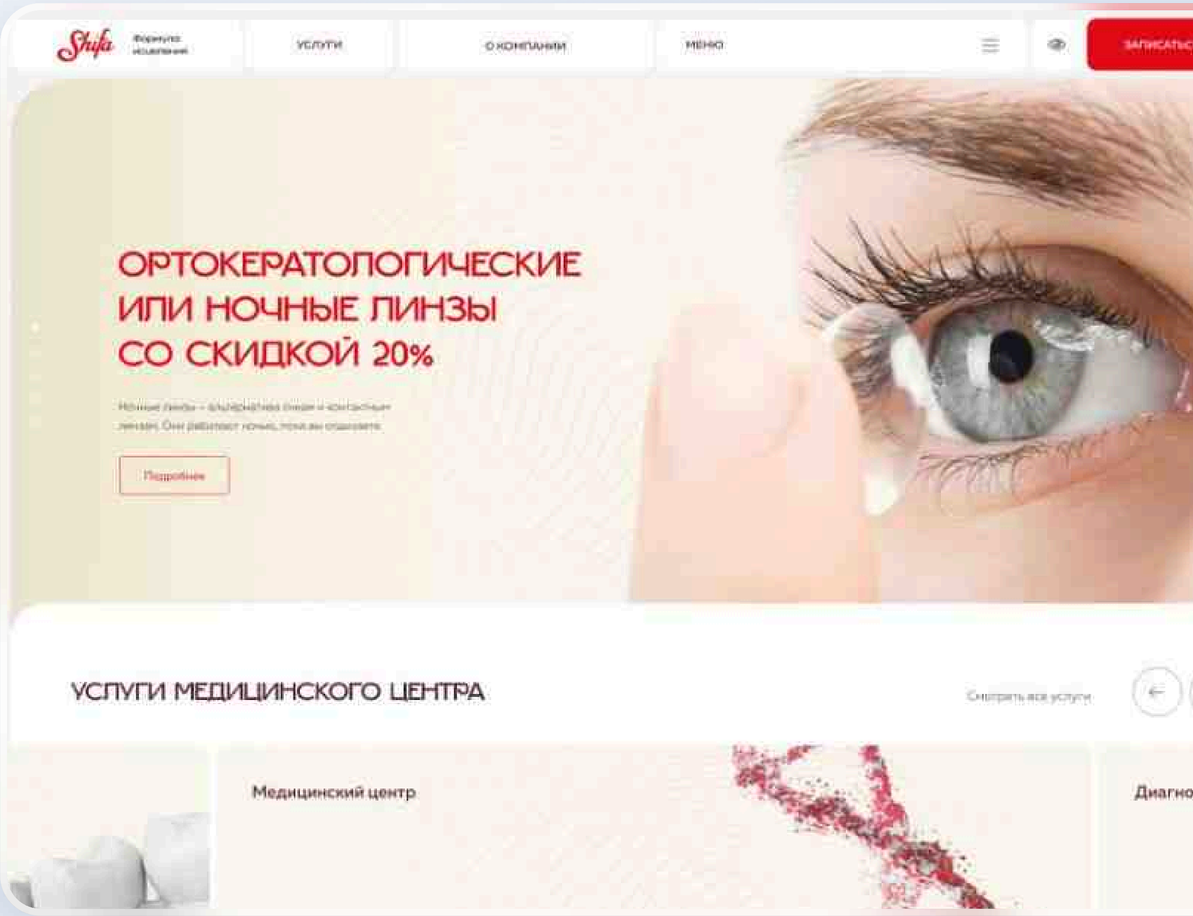
Быстро запустить корпоративный сайт на основе готового дизайна; обеспечить адаптивность и удобную навигацию по услугам/врачам; дать понятную админку для самостоятельного наполнения; настроить сбор онлайн-заявок.

Задача

Скорректировали макеты, подготовили ТЗ, выполнили адаптивную вёрстку и интеграцию на 1С-Битрикс (редакция «Стандарт»); собрали структуру разделов, подключили формы записи и базовую SEO-оптимизацию; передали проект в регулярную поддержку и развитие — сайт стабильно работает, заявки собираются онлайн, контент публикуется силами медцентра..

Кейс

Здесь



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

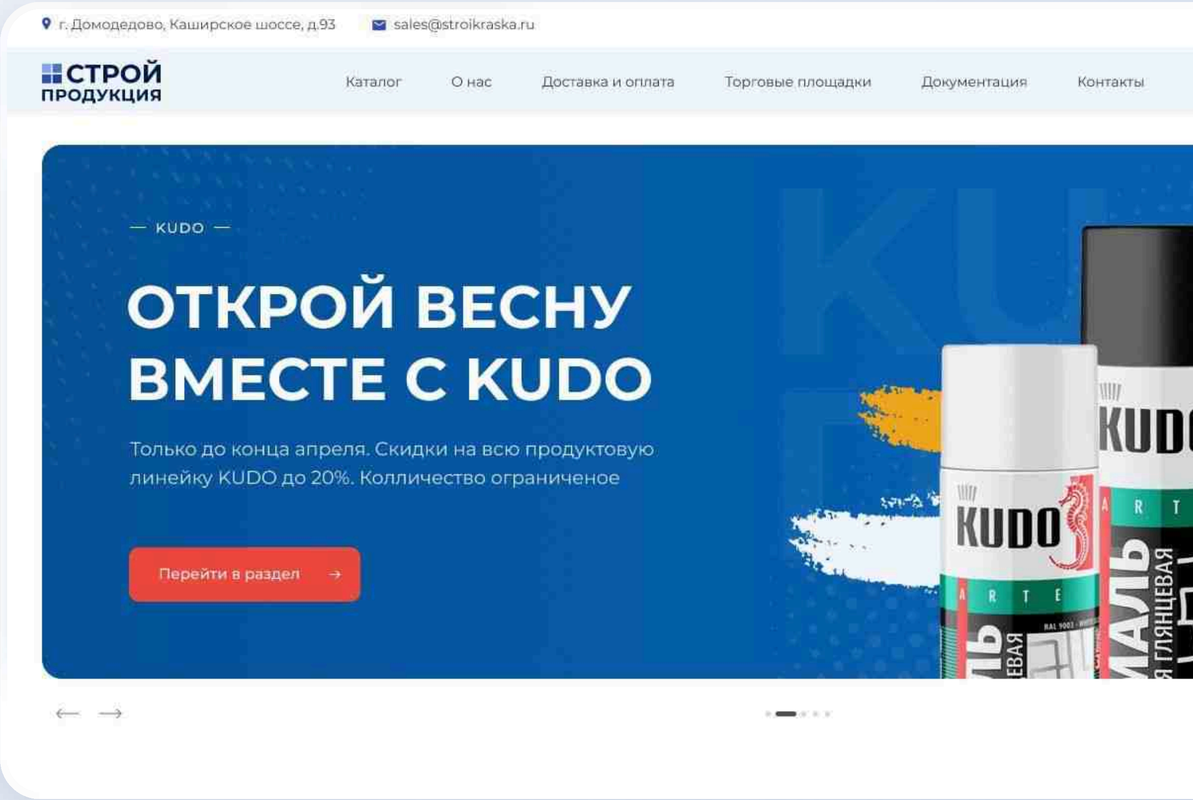
Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Интернет-магазин лакокрасочных материалов

- Интернет-магазин
- 1С-Битрикс
- 1С: УТ



Описание	Интернет-магазин на 1С-Битрикс с удобным каталогом и фильтрами, карточками с ценой и наличием, простым оформлением заказа и личным кабинетом для повторных покупок и управления реквизитами.
Цели	Увести закупки из звонков и почты в единый онлайн-канал, сократить ошибки ручного оформления и ускорить обработку заказов; дать покупателям быстрый доступ к актуальным ценам и остаткам без участия менеджера.
Задача	Мы собрали магазин с быстрым поиском и фильтрами, наглядными карточками товара, оформлением заказа с выбором оплаты и доставки и личным кабинетом с историей и повтором; за счёт автоматизации оформление сократилось с нескольких часов до минут, а ошибки почти исчезли, что разгрузило отдел продаж и перевело клиентов на самообслуживание.
Кейс	Здесь

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

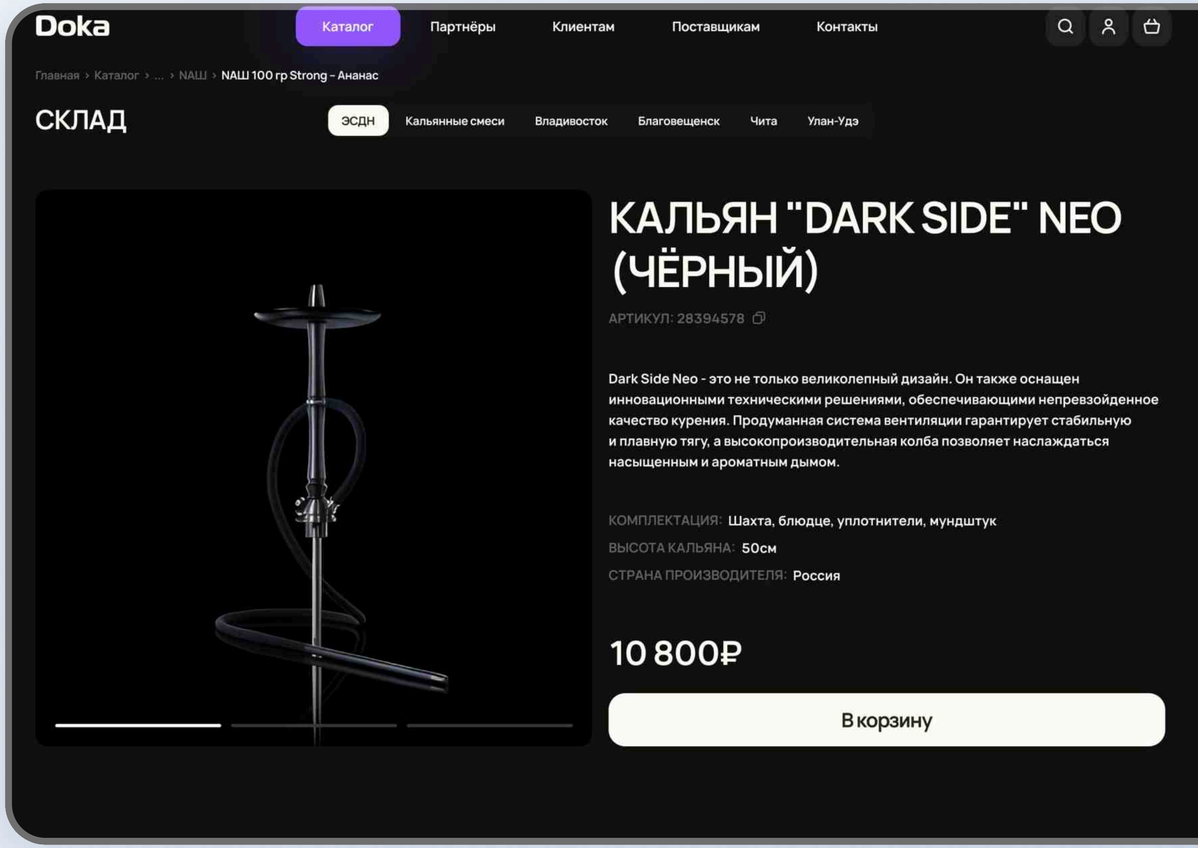
Сайт
anit.digital

Кейсы

DOKA — B2B интернет-магазин поставщика табачной продукции

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

- B2B интернет-магазин
- 1С-Битрикс
- 1С: УТ
- Табачная продукция



Описание

Закрытый онлайн-магазин для партнёров и публичный раздел для привлечения новых клиентов: личные цены и остатки после авторизации, отдельные страницы брендов и линеек, условия сотрудничества, ответы на вопросы — всё доступно на русском, английском и китайском.

Цели

Перевести приём заявок из звонков и мессенджеров в онлайн; исключить ошибки по ценам и ассортименту; дать партнёрам доступ к персональным прайс-листам и остаткам; ускорить повторные закупки и разгрузить отдел продаж.

Задача

Мы запустили закрытый каталог с ролями и персональными прайсами, настроили обмен с 1С:УТ (номенклатура, остатки, цены, заказы), собрали мультиязычный публичный раздел с брендами и материалами для новых клиентов, внедрили кабинет с быстрым заказом/повтором, статусами и документами, добавили уведомления и историю — в результате партнёры оформляют заказы самостоятельно по актуальным данным, а компания корректно презентована для притока новых клиентов.

Кейс

Здесь

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

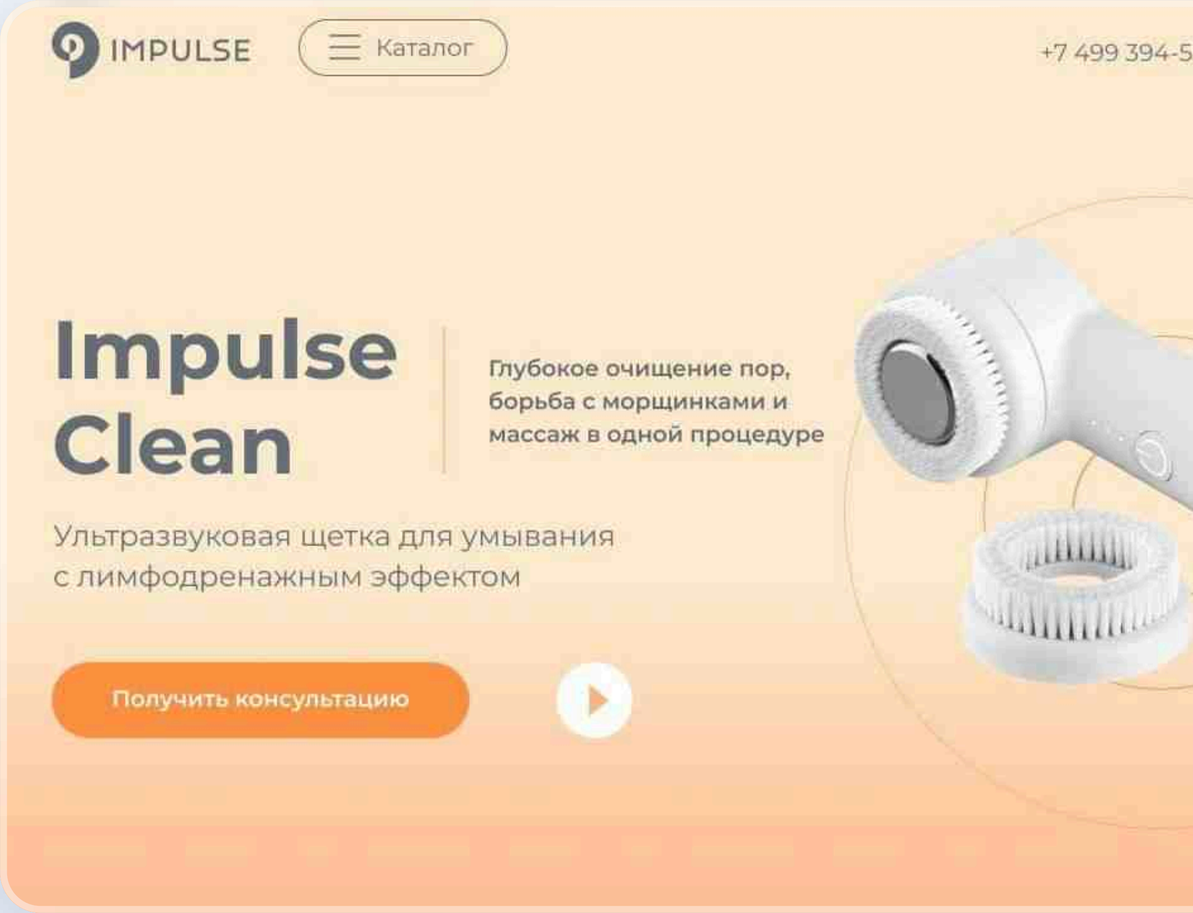
Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Impulse Device — интернет-магазин бьюти- и health-девайсов

- Интернет-магазин
- 1С-Битрикс
- Продуктовые страницы



Описание

Интернет-магазин бренда домашних бьюти- и health-девайсов на 1С-Битрикс: понятный каталог, карточки с фокусом на пользе и комплектациях, быстрый заказ и личный кабинет со входом по SMS.

Цели

Повысить конверсию из трафика в покупки; сократить путь до оплаты; снять типовые вопросы контентом на карточке; сделать условия оплаты, доставки, обмена и гарантии прозрачными; запустить повторные заказы через кабинет.

Задача

Мы упростили навигацию и карточки товаров, выделив ключевые преимущества и сценарии применения; настроили короткий чекаут с понятными способами оплаты и доставкой; вынесли правила обмена/возврата и гарантию в заметные блоки; добавили видео и статьи в релевантных разделах; подключили личный кабинет с входом по SMS и историей покупок — в итоге путь до покупки стал короче, пользователи чаще оформляют заказы самостоятельно, а нагрузка на поддержку снизилась.

Кейс

Здесь

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Созвездие — сайт краевого детского центра

- Информационный сайт
- 1С-Битрикс
- Доп. образование

Описание

Онлайн-представительство детского центра: направления и кружки с описаниями, педагоги и филиалы, расписание и афиша, новости и фотоматериалы, быстрые формы записи и обратной связи; акцент на понятный мобильный сценарий для родителей.

Цели

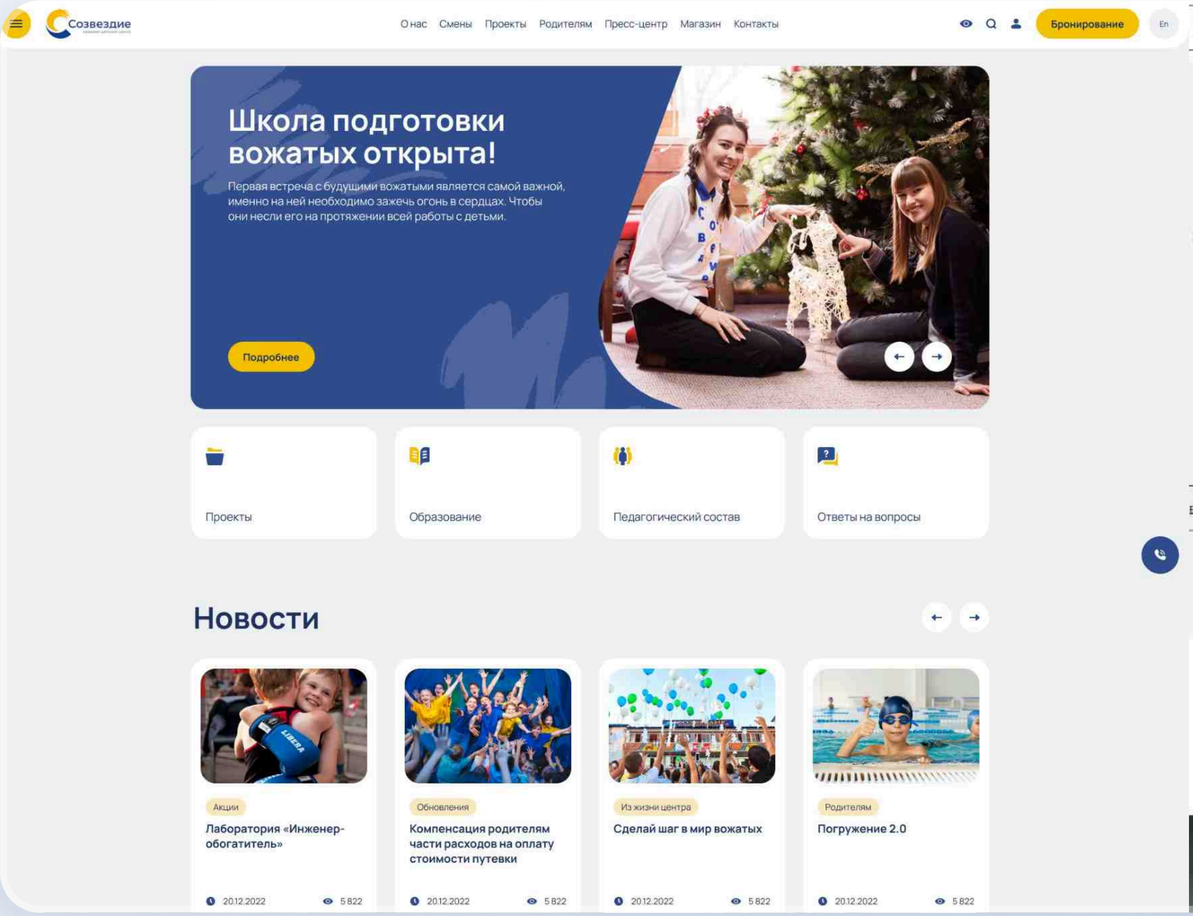
Показать все программы в структурированном виде и сократить число звонков; дать удобную онлайн-запись на кружки и мероприятия; обеспечить быструю работу на мобильных; сделать наполнение контента простым для сотрудников центра.

Задача

Мы спроектировали навигацию по возрастам и направлениям, собрали каталог программ/педагогов/филиалов с фильтрами и карточками, сделали афишу с онлайн-регистрацией и автоматическими подтверждениями, добавили новости и фотоотчёты, настроили роли редакторов и инструкцию по работе в админке; в результате родители быстро находят нужный кружок и записываются онлайн, а команда центра самостоятельно ведёт наполнение без участия разработчиков.

Кейс

Здесь



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

CRM для торговой сети “Лунный свет”

- Интеграции
- Коробочный Битрикс24
- Оптовая торговля
- 1С:УТ

Описание

Внедрение CRM на базе Bitrix24 с глубокой интеграцией 1С:УТ для торговой сети (канцелярия, офисная техника, товары для творчества): прямая воронка продаж, автоматическое отражение статусов заказов из 1С и отдельная воронка повторных продаж.

Цели

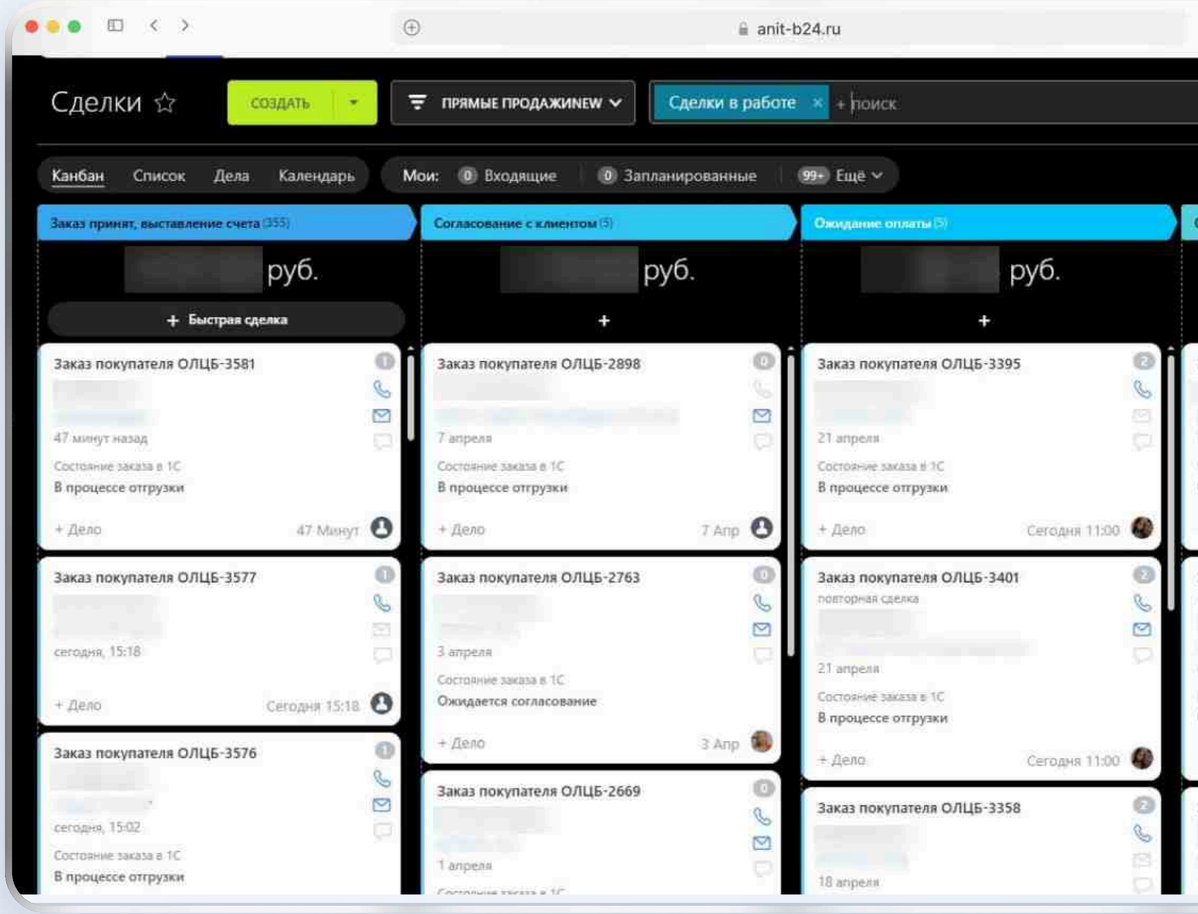
Стабилизировать обмен с 1С и добиться соответствия статусов «заказ → сделка»; перевести работу менеджеров в CRM с понятными стадиями и напоминаниями; запустить системные повторные продажи и разграничить заказы по менеджерам.

Решение

Развернули тестовые копии Bitrix24 и 1С, обновили коннектор и настроили одностороннюю интеграцию (клиенты, товары, заказы из 1С → CRM); разработали кастомный алгоритм передачи статусов под доработанную конфигурацию 1С и разграничение заказов по менеджерам; переработали воронку под реальный процесс и добавили автонапоминания; запустили отдельную воронку «повторных» с автосозданием сделки через 30 дней — в результате сделки и задачи формируются автоматически, статусы в CRM совпадают с 1С, повторные продажи запускаются по регламенту.

Кейс

Здесь



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

CRM для сервиса рассрочки — рекуррентные платежи, эквайринг и 1С

- Интеграции
- Коробочный Битрикс24
- Рекуррентные платежи
- 1С:Бухгалтерия

Описание

Bitrix24 как ядро CRM и биллинга: подписки, автосписания, фискализация чеков, обмен с 1С.

Цели

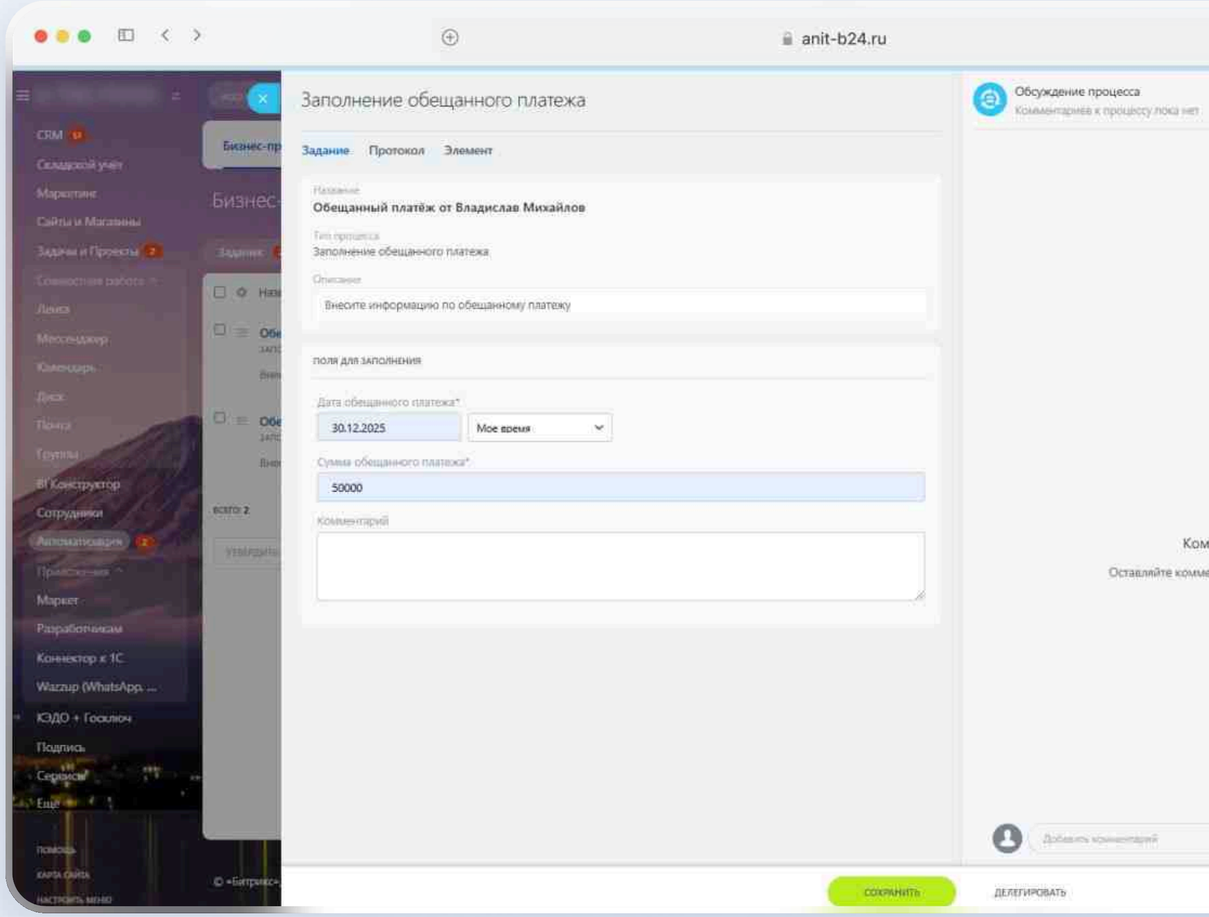
Автоматизировать регулярные списания с привязанной карты и фискализацию; сократить ручные ошибки при работе с просрочками и «обещанными платежами»; передавать клиентов/счета в 1С и обратно, чтобы команда работала по единой актуальной информации.

Решение

Подключили рекуррентные платежи через ЮKassa с фискализацией в CloudKassir, запрограммировали логику подписки/повторов и статусы воронки, настроили обмен с 1С по счетам и закрытиям — платежи идут автоматически, просрочки обрабатываются по регламенту, ручные операции сведены к минимуму.

Кейс

Здесь



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Автоматизация логистических услуг для “Эй-Пи Трейд”

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

- Автоматизация
- Коробочный Битрикс24
- Логистика

Описание

У клиента был коробочный Bitrix24 Enterprise, который использовался только для HR отдела. Мы проанализировали текущие бизнес-процессы и предложили свое решение по автоматизации.

Цели

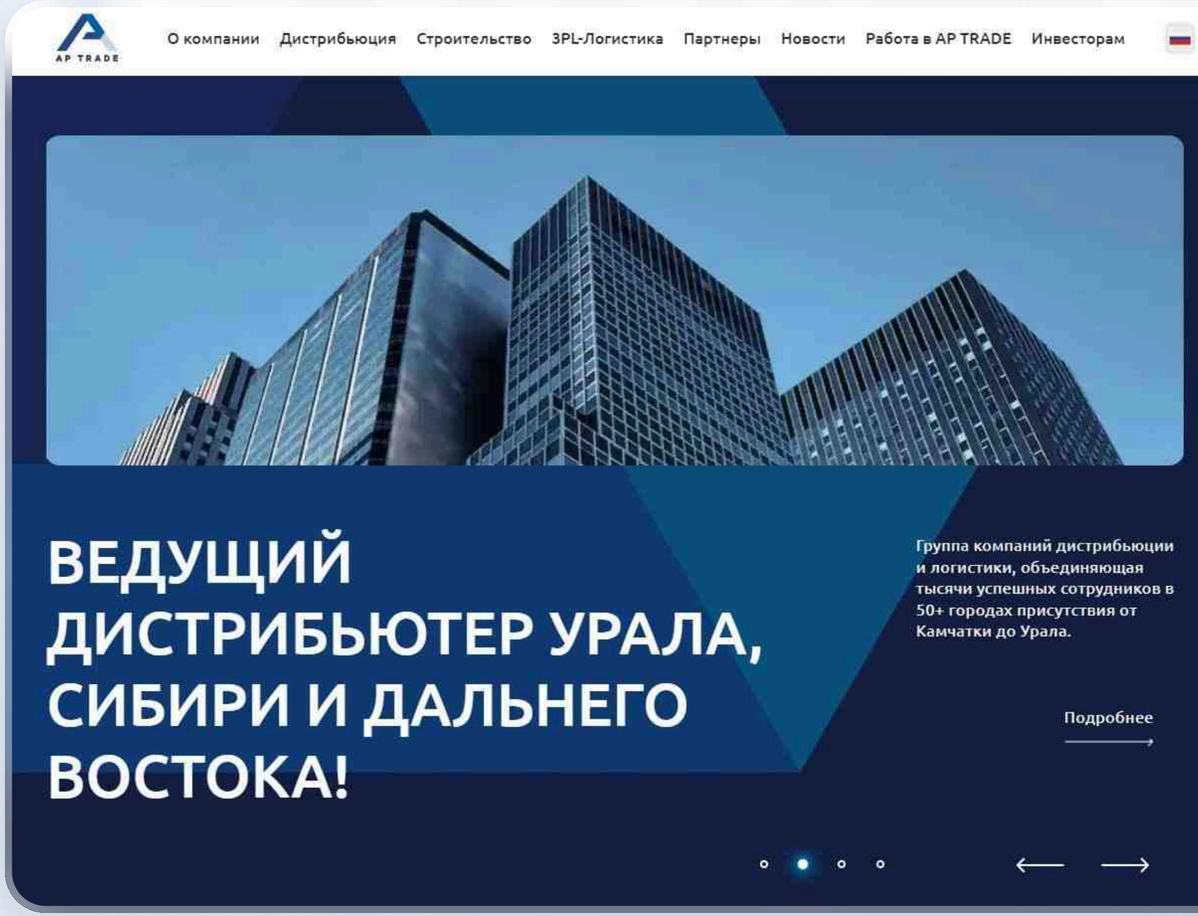
Собрать все обращения в CRM и маршрутизировать по 5 направлениям; оцифровать регламент обработки и смену ответственных; автоматизировать цикличные заказы и счета/согласования; обеспечить хранение/обмен файлами и авторассылки; перенести базу и обучить команду.

Решение

Развернули тестовую копию и провели серию брифингов (сессии, анализ ролей и документов); настроили омниканальный приём и маршрутизацию по 5 потокам с БП, задачами и уведомлениями; включили цикл повторяющихся заказов, автовыставление и согласование счетов, корпоративное хранилище и шаблоны рассылок; перенесли БД в CRM и вывели продуктовую среду с обучением. Итог: единый учёт работы с клиентами, кратно быстрее обработка обращений и прозрачный контроль действий — готовность к масштабированию на другие подразделения.

Кейс

Здесь



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

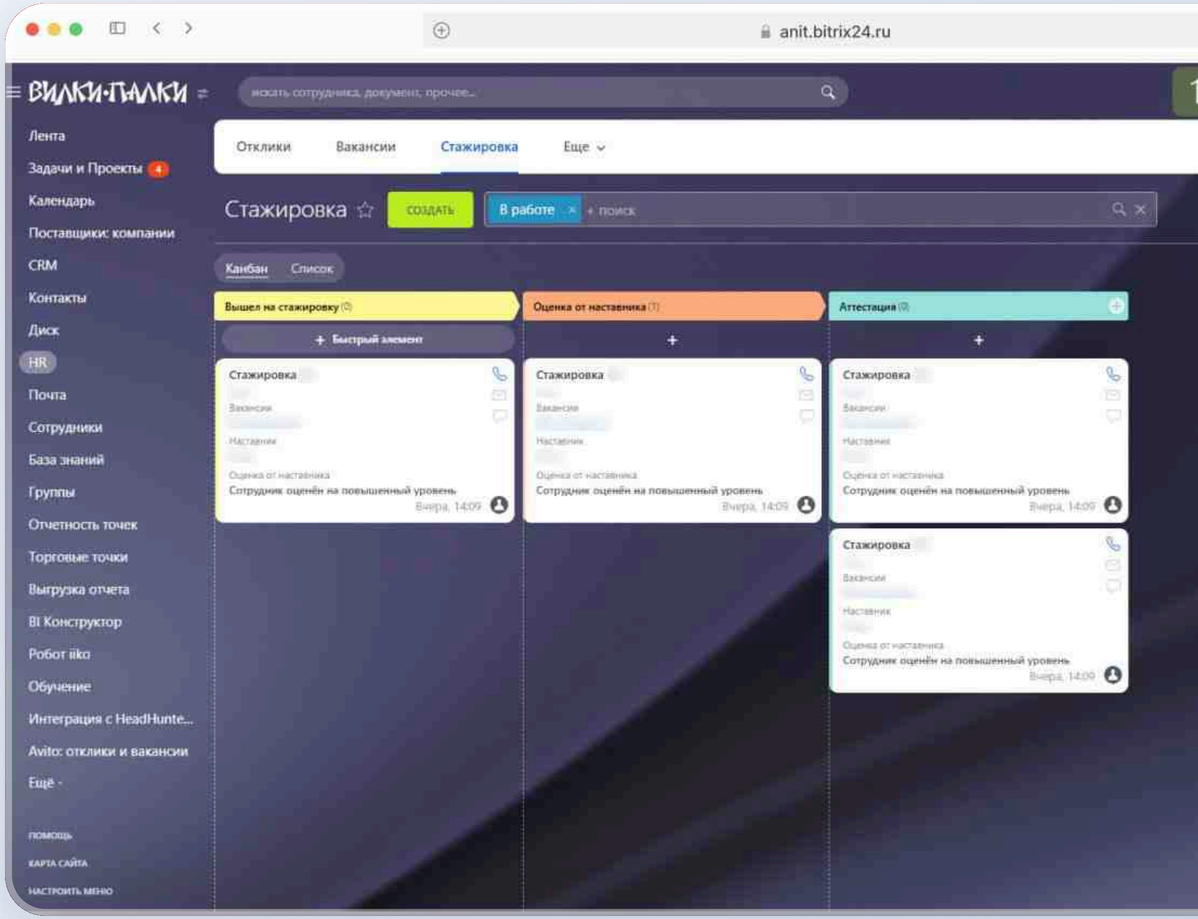
Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Вилки-Палки — HRM для сети ресторанов китайской кухни

- Коробочный Битрикс24
- HoReCa
- Avito
- hh.ru



Описание	Единая система найма, стажировки и адаптации персонала в Bitrix24: от отклика до выхода на смену — без Excel и ручного переноса данных.
Цели	Сократить время закрытия вакансий; убрать «потерянные» отклики и задержки ответа; прозрачно вести стажировку и обучение; держать всю историю кандидата и задачи в одном окне.
Решение	Мы собрали рекрутинговую воронку с автозадачами и чек-листами, подключили Avito и HH.ru для автоимпорта откликов, настроили шаблоны коммуникаций и слоты интервью; вынесли стажировку в отдельную воронку (наставник, смены, оценка), добавили модуль обучения и концепт 360 через Telegram-бота. В результате отклики автоматически попадают в CRM и двигаются по стадиям, менеджеры видят статусы и напоминания, стажировки фиксируются по регламенту, адаптация ускоряется, а HR-команда работает из единой системы.
Кейс	Здесь

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

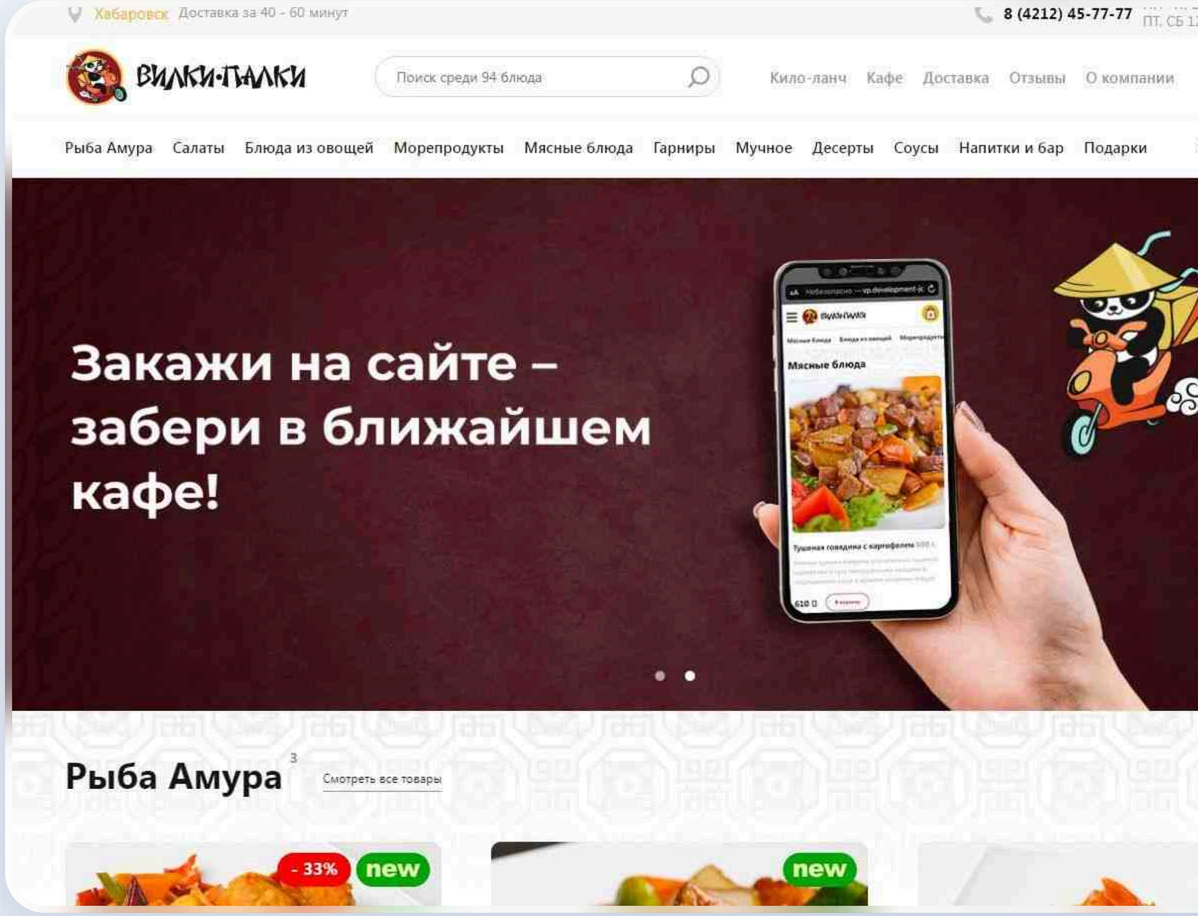
Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Сопровождение сайта Vilki-Palki.ru

- Техподдержка
- Самописная CMS
- PHP
- Общепит



Описание	Сайт сети кафе китайской кухни: меню, акции, филиалы, онлайн-заказ. Наша зона ответственности — поддержка самописной платформы, оперативные правки контента и стабильность под пиковые нагрузки.
Цели	Поддерживать высокую доступность и скорость. Обновлять меню, акции и страницы филиалов без простоев. Упростить путь к онлайн-заказу и повысить конверсию. Обеспечить прозрачную техподдержку и регламент релизов
Решение	Провели аудит ядра и оптимизировали критичные участки кода; настроили резервное копирование, логи и мониторинг. Обновили серверное окружение и зависимости, внедрили регламент выпусков. Регулярно вносим контент-правки (меню, акции, график работы филиалов), закрываем инциденты, улучшаем UX-мелочи в карточках блюд и навигации к оформлению заказа.
Кейс	vilki-palki.ru

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Сопровождение сайтов для SportMedImport и LPG Alliance

- Техподдержка
- 1С-Битрикс
- Интеграции
- Tilda

Описание

Два корпоративных сайта дистрибьютора медоборудования — sportmedimport.com и lpg-alliance.ru. Также есть лендинги (в т.ч. на Tilda/Хамелеон), формы заявок на поставку/сервис, статьи и новости.

Цели

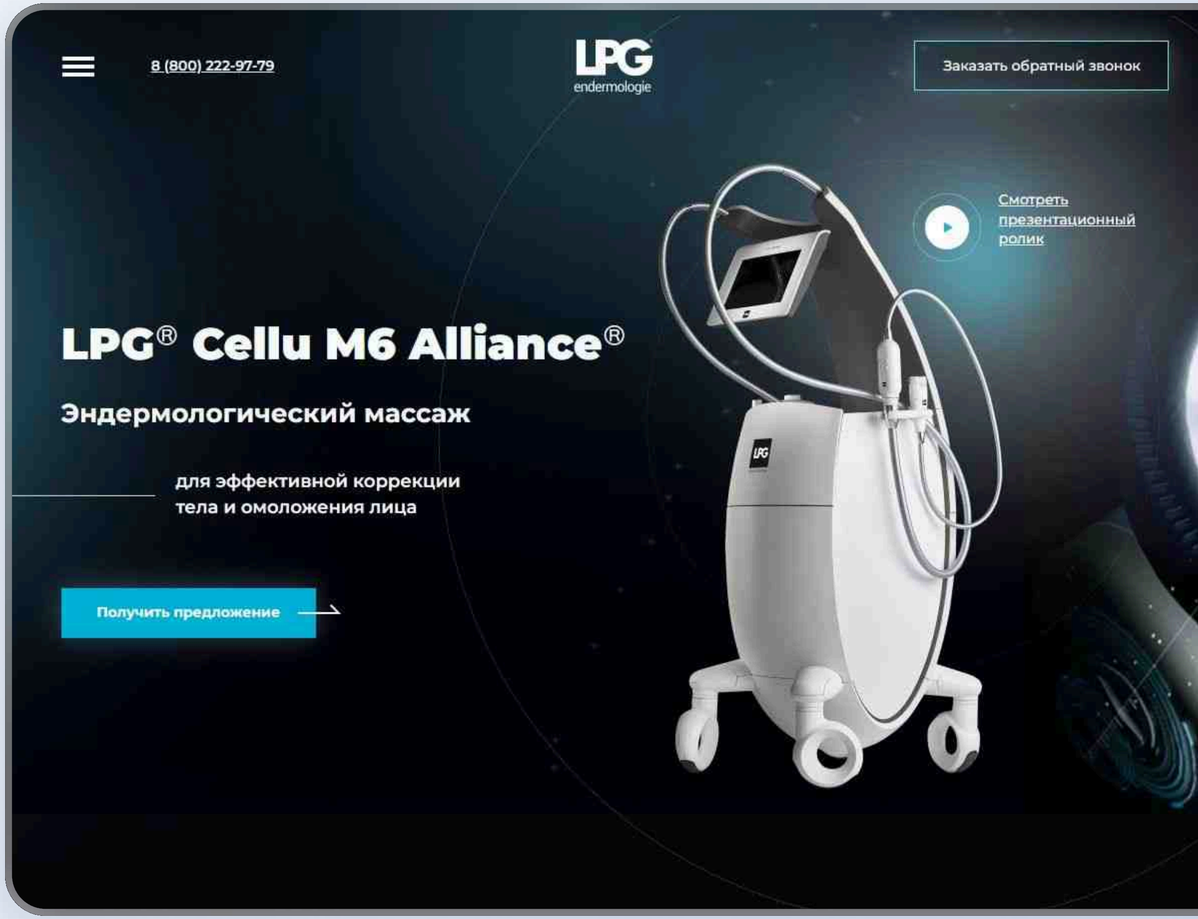
Нулевая потеря лидов и единая воронка в 1С с корректной UTM-атрибуцией; безостановочные релизы и безопасные обновления Bitrix/PHP; быстрый запуск промо и правок по SLA; базовая SEO-гигиена и предсказуемая производительность.

Решение

Мы настроили сквозную передачу заявок с сайтов и лендингов в 1С с UTM и валидацией; обновили Bitrix и PHP через тестовую копию и закрепили регламент релизов; наладили почту/DNS и антибот-фильтры; провели SEO-оптимизацию и включили бэкапы и мониторинг — в результате заявки стабильно доходят с корректной атрибуцией, релизы проходят без простоев, почта работает предсказуемо без спама, а выдача и доступность сайта остаются стабильными.

Кейс

sportmedimport.com • lpg-alliance.ru



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Кейсы

Мы превращаем идеи и запросы клиентов в ощутимые результаты. В кейсах видно, что сделали, как сделали и чего добились.

Сопровождение сайта Fotona.ru

- Техподдержка
- 1С-Битрикс
- Обновления
- UX

Описание

Федеральный сайт бренда медицинских лазерных систем: каталог оборудования и методик, материалы для врачей (кейсы, «до/после», вебинары, видео), заявки на демонстрации и обучение.

Цели

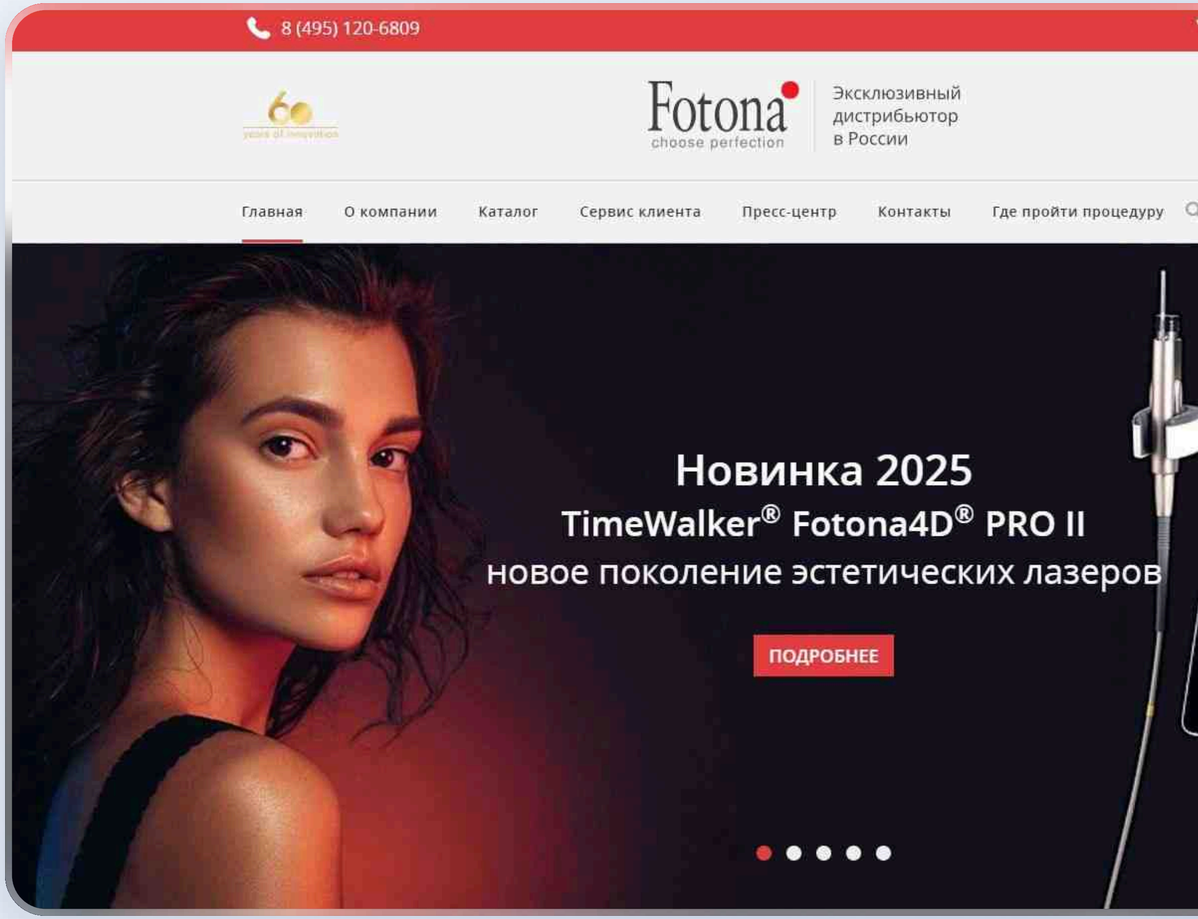
Быстрый и стабильный мобильный UX
Единая воронка заявок с корректной атрибуцией
Безостановочные релизы и безопасность
Релевантный контент (видео, «до/после», кейсы) на страницах тем

Решение

Обновили стек (актуальный PHP/Bitrix) и вывели релизы через тестовую копию — это дало быстрые апдейты без простоев и рост стабильности.
Унифицировали сбор лидов (единые формы + коллтрекинг + UTM в 1С) — это дало непрерывный учёт заявок и точную аналитику источников.
Зачистили мобильный UX (горскролл, слайдеры, поиск, изображения), что дало плавную навигацию и лучшее чтение с телефона.
Связали контент по «сферам применения» и встроили видео для релевантных блоках на страницах и повышения вовлечения.

Кейс

fotona.ru



Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Технологии

Показываем технологический стек проекта: CMS, языки и фреймворки, подключаемые сервисы и способы обмена данными.

Figma

Платформа для создания дизайна интерфейсов и интерактивных прототипов

HTML / CSS

Языки разметки и оформления, определяющие структуру, семантику и визуальный стиль сайта

JavaScript

Язык программирования, обеспечивающий интерактивность и динамическое обновление данных

1С-Битрикс

Профессиональная система управления сайтами и интернет-магазинами

PHP

Серверный язык, обеспечивающий логику, обработку данных и взаимодействие между компонентами системы

MySQL

Система управления базами данных для хранения, обработки и быстрой выборки информации

API

Технология обмена данными между сайтом и внешними системами, такими как 1С, платежные системы, сервисы доставки

SEO

Комплекс технологий оптимизации сайта для повышения позиций в поисковых системах и роста органического трафика

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

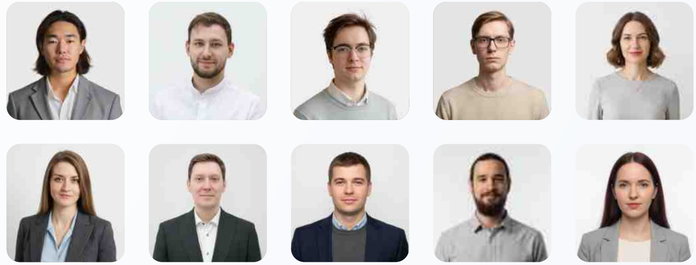
E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Команда и компетенции

Мы — опытная команда профессионалов, объединённых общей целью — помочь вашему бизнесу достичь успеха в онлайн-сфере.

Команда anit



Наши специалисты на проектах

- Менеджер проекта
- Разработчик 1С-Битрикс
- Интегратор Битрикс24
- Бизнес-аналитик
- Разработчик 1С
- Системный администратор
- UX/UI дизайнер
- SEO-специалист

Сертифицированный партнер 1С-Битрикс

Золотой партнёр Битрикс24

Официальный франчайзи компании 1С

Партнер Аспро

Имеем компетенцию «Решения для медицины»

Имеем компетенцию «Решения для госорганизаций»

Аккредитованная IT-компания

Официальный партнер проекта «Цифровая трансформация»

Телефон
+7 (4212) 51-64-67

E-mail
info@anit.digital

Сайт
anit.digital

Контакты

Готовы обсудить ваш проект? Свяжитесь с нами любым удобным способом

Руководитель digital-направления АНИТ

Александр Хан

akhan@799000.ru

Мессенджеры

WhatsApp

Telegram

Карты

2ГИС

Яндекс Карты

Адрес

г. Хабаровск, ул. Гайдара, 13, офис №1

Телефон

+7 (4212) 51-64-67

E-mail

info@anit.digital

Сайт

anit.digital